« Der Kleine unter den Großen »



Dr. BERNDT & PARTNER GmbH · Berlin Ihre erste Adresse für Executive Search Osteuropa



Was Sie von uns erwarten können:

Executive Search mit starkem Fokus auf Osteuropa

- treffsicher und passgenau, in Top-Qualität und aus einer Hand!

» 25 Jahre Osteuropa-Kompetenz

Seit 1990 sind Dr. Berndt & Partner eine der ersten Adressen für Executive Search in Osteuropa. Tag für Tag gewinnen wir exzellente Persönlichkeiten der ersten und zweiten Managementebene für unsere Kunden, sowohl in Deutschland als auch auf den östlichen Märkten.

Unsere Stärken liegen in einer umfassenden Marktund Branchenkenntnis mit besonderem Fokus auf dem Maschinen- und Anlagenbau, dem Automobilsektor, der Baubranche und der Markenartikelindustrie sowie in einer auf Ihren speziellen Bedarf zugeschnittenen Direktsuche.

» Deutschland & Osteuropa komplett aus einer Hand

Unser osteuropaerfahrenes Berater- und Research-Team unterstützt seit vielen Jahren Unternehmen des deutschen Mittelstandes bei der Besetzung von Positionen der 1. und 2. Führungsebene und verbindet dabei 'West-Professionalität' mit 'Ost-Know-how'. Wir beraten Sie in Deutschland und auf allen osteuropäischen Märkten: von Polen bis nach Kasachstan und von den baltischen Staaten bis nach Ex-Jugoslawien.

Ihr Auftrag liegt bei uns durchgängig in einer Hand. Ein Berater – für Sie persönlich – steht Ihnen dabei als fester Ansprechpartner zur Verfügung und trägt von der Auftragserteilung bis zur Einstellung des Kandidaten die Projektverantwortung.

» Wir sind groß genug, um Ihnen umfassenden Service zu bieten und klein und flexibel genug, um Ihre individuellen Wünsche punktgenau zu erfüllen! «

» China & Ostasien komplettieren unser Angebot

Neben unserem Kerngeschäft in Osteuropa besetzen wir für unsere Kunden auch Positionen in China und auf den ostasiatischen Märkten, wobei wir uns auf einen vor Ort fest etablierten, deutschen Partner – die Hübner Management Consulting, Shanghai – stützen können, mit dem wir schon seit dem Jahr 2000 erfolgreich Projekte realisieren.

» Top-Qualität zu fairen Konditionen

Hocheffektiv durch unsere klare Fokussierung, Synergien und schlanke Strukturen können wir Ihnen Konditionen bieten, die in puncto Preis-Leistung jeder Konkurrenz standhalten.

Feste Honorare, pauschale Nebenkosten, Treueboni sowie großzügige Rabatte bei Paketgeschäften schonen Ihr Budget, während unsere Besetzungsgarantien Ihr Risiko auf ein Minimum reduzieren.

Warum nutzen Sie noch nicht unsere Erfahrung aus 25 Jahren Executive-Search im Osten, wie es viele namhafte Unternehmen tun?



Unsere Berater

Internationale Ausrichtung, internationales Team sowohl unsere Berater als auch unser Research sind in unseren osteuropäischen Zielmärkten zu Hause. Ob durch Herkunft und Ausbildung oder durch langjährigen beruflichen Kontakt - die Kenntnisse der jeweiligen Kultur und Gesellschaft sowie der lokalen Gegebenheiten sind entscheidend für unseren Erfolg.

» Wir kennen die Besonderheiten unserer Märkte und die Mentalität ihrer Menschen. «



Dr. Rainer BERNDT Geschäftsführender Gesellschafter

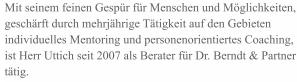
Auf seine langjährige Tätigkeit in der metallverarbeitenden Industrie und im internationalen Handel folgte 1982 eine Lehrtätigkeit als Dozent für Außenwirtschaft an der Berliner Hochschule für Ökonomie (FHTW).

Ab 1990 leitete Herr Dr. Berndt die Berliner Niederlassung einer führenden deutschen Unternehmens- und Personalberatung und betreute Kunden aus der Markenartikelbranche beim Aufbau von Vertriebsstrukturen in Ostdeutschland. 1993 erfolgte mit der Gründung von Dr. Berndt & Partner der Schritt in die Selbständigkeit. Als deren Geschäftsführer berät er seither Kunden der verarbeitenden Industrie, der Markenartikelbranche und des Dienstleistungssektors auf allen osteuropäischen Märkten.

> Studium:

Dipl.-Ing. oec. Maschinenbau, TU Dresden Promotion zum Dr. oec., TU Dresden Habilitation zum Dr. oec. habil., HfÖ Berlin Executive MBA, GSBA Zürich





Als Mitglied der Geschäftsführung betreut er heute marktübergreifend vor allem Kunden der Baustoffbranche sowie der Konsumgüterindustrie.

Herr Uttich spricht Deutsch, Russisch und Englisch.

> Studium:

Philosophie und Theologie, Universität Erfurt und Albert-Ludwigs Universität, Freiburg





Iveta OBRCIAN Geschäftsführerin

Ihre Branchen-Expertise liegt im Bereich Automotive, wo sie auf eine mehrjährige Tätigkeit in der Industrie, u.a. bei der Volkswagen AG, zurückblicken kann.

2006 wechselte sie als Beraterin zu Dr. Berndt & Partner und war in den Folgejahren auch für das Qualitätsmanagement im zentralen Research verantwortlich. Seit 2016 gehört sie zur Geschäftsführung und verantwortet die Märkte Tschechien, Slowakei und Ungarn. Branchenseitig betreut sie vor allem Kunden der Automobilindustrie. Frau Obrcian spricht Slowakisch, Tschechisch, Ungarisch und Englisch.



M.A. Germanistik und Anglistik, Comenius-Universität Bratislava und Humboldt-Universität Berlin MBA, ESCP-EAP Berlin



Claudia NEUBERT Senior Beraterin

Durch die verantwortliche Leitung von EU-Projekten im Bereich Maschinen- und Fahrzeugbau in einer Reihe von Ländern Osteuropas entwickelte sie ihre weitreichende Branchen- und Regionalkenntnis. Bei Dr. Berndt & Partner betreut sie Projekte in Deutschland, Polen und Tschechien vor allem für Kunden aus dem Maschinenbau und der Elektrotechnik/ Elektronik.

Frau Neubert spricht Tschechisch, Russisch, Polnisch, Englisch, Französisch und Japanisch.

> Studium:

M.A. Politik, VWL und Geschichte, Universität Hamburg und Université Michel de Montaigne, Bordeaux



Dr. Ulrich BEST Senior Berater

Seit mehr als 15 Jahren befasst sich Herr Dr. Best mit den kulturellen und politischen Herausforderungen von Niederlassungen deutscher Unternehmen in Osteuropa. Er promovierte über deutsch-polnische Kooperation in der Grenzregion und arbeitet seit langem mit Firmen und Verwaltungen in diesem Bereich zusammen. Nach einer Tätigkeit als Gastprofessor in Toronto ist er seit 2016 bei Dr. Berndt & Partner und arbeitet vor allem an Projekten in Deutschland, Polen und Südosteuropa.

Dr. Best spricht Englisch, Polnisch, Russisch und Französisch.

> Studium:

Diplom-Geograph, FU Berlin und Universität Heidelberg Promotion (PhD), University of Plymouth und Uniwersytet Wrocławski



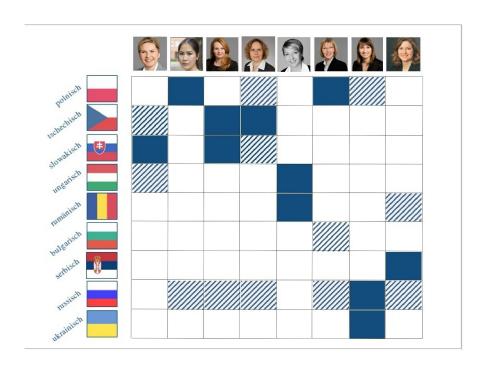


Unser Research-Team in Berlin

Unser osteuropäisches Research-Team besteht aus hochqualifizierten Mitarbeiterinnen, die heute ihren Lebensmittelpunkt in Berlin haben und über langjährige Erfahrungen in der Kandidatensuche mittels Direktansprache verfügen.

Durch die engen Bindungen zu ihren Heimatländern sind unsere Research-Mitarbeiter mit den

Besonderheiten dieser Märkte, deren Strukturen sowie der Mentalität ihrer Landsleute bestens vertraut. Im Team sprechen wir alle wichtigen osteuropäischen Sprachen (Polnisch, Tschechisch, Slowakisch, Ungarisch, Russisch, Ukrainisch, Rumänisch, Bulgarisch und Serbisch), perfektes Englisch und selbstverständlich Deutsch.



» Unsere Standortvorteile

Wir arbeiten bewusst nicht mit Niederlassungen in den Zielmärkten, sondern haben für Sie alle unsere Prozesse in unserem Büro in Berlin zentralisiert. Dies garantiert nicht nur kurze Wege und verhindert Reibungsverluste in der Kommunikation mit Ihrem Berater, sondern hat auch nicht zu unterschätzende positive Effekte für den Research:

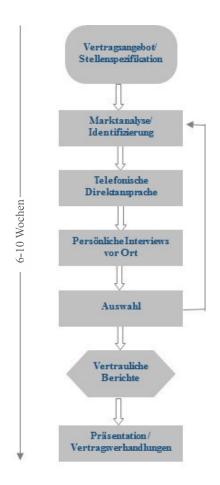
Die Erstansprache von Top-Kandidaten aus Deutschland verschafft uns den besseren Zugang zum lokalen Personalmarkt, weil sie gerade das Interesse von hochumworbenen Top-Managern weckt, da sie sich von der Masse der bei ihnen eingehenden Anrufe abhebt. Darüber hinaus ist gerade für diese Top-Kandidaten absolute Diskretion im Verlauf des Bewerbungsprozesses entscheidend, die sie bei lokalen Personalberatungen oft nicht gewährleistet sehen.

Unser Research ist durch seine Zentralisierung in Berlin also bestens positioniert und profitiert darüber hinaus von unseren langjährig gewachsenen, engmaschigen Kontaktnetzwerken in allen Märkten.

5

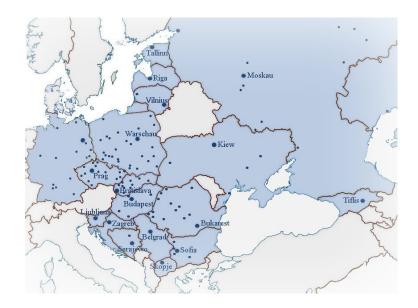


Unsere Arbeitsweise



- Festlegung des Anforderungsprofils entsprechend Kundenwunsch
- > Definition der Zielfirmen und Zielfunktionen
- Analyse der Zielmärkte & Identifizierung lokaler
 Manager in vergleichbaren Positionen
- > Nutzung persönlicher Kontakte zu Top-Kandidaten
- Telefonische Erstansprache aus Berlin und Telefoninterviews in der Muttersprache
- > Eignungscheck und Vorauswahl
- > Strukturierte Interviews durch den Berater vor Ort
- > Tiefenprüfung der fachlichen und menschlichen Eignung sowie des Wechselmotivs
- Auswahl von 2-3 Top-Kandidaten streng nach westlichen Maßstäben
- > Erarbeitung detaillierter 'Vertraulicher Berichte' über die ausgewählten Kandidaten
- › Präsentation der Kandidaten durch den projektverantwortlichen Berater und persönliche Begleitung der Gespräche bis zur Vertragsunterzeichnung

Standorte unserer Stellenbesetzungen





Unsere Kunden und Referenzen

Maschinenbau/Elektrotechnik



Bau/Baustoffe



Automotiv



Lebensmittel/Konsumgüter



Handel/Logistik



... mit der erfolgreichen Besetzung von zwölf Positionen im Management unserer slowakischen Tochtergesellschaft haben Sie den Nachweis erbracht, dass Sie über erstklassige Markt- und Branchenerfahrungen sowie gute Kontakte verfügen ... KRAUSS MAFFEI Kunststofftechnik

... Die folgende Feststellung ist zwar unüblich, aber dennoch richtig: Bei der Besetzung von Spitzenpositionen in Osteuropa sind Sie – zumindest in unserem Hause - konkurrenzlos ... TRUMPF Werkzeugmaschinen

... Durch Ihre Professionalität, Markt- und Branchenkompetenz ist es uns gelungen, zu einem Zeitpunkt ausgesprochenen Fachkräftemangels auf dem rumänischen Arbeitsmarkt diese Position mit einer fachlich wie menschlich ausgezeichneten Kandidatin erfolgreich zu besetzen ... GEALAN

... wie schon bei der erfolgreichen Besetzung der Werksleiter-Position in unserem polnischen Werk im Jahre 2009, sind wir auch diesmal sehr zuversichtlich, mit der Einstellung Ihres Kandidaten einen hervorragenden Manager für Serbien gewonnen zu haben ... HÖRMANN

... Ihr professionelles Vorgehen hat uns gezeigt, dass Sie über ein gutes Gespür für den Markt, eine ausgeprägte Branchenkompetenz im Bereich Automotive sowie über ein sehr gutes Netzwerk verfügen ... Woco

... Ihr Search ist zügig, die Kandidatenauswahl treffsicher und das Kandidatenhandling einfühlsam. Zugleich ist Ihre Zusammenarbeit mit unserem Hause stets eng, kooperativ und transparent ... IDEAL Automotive

... Ich möchte die sehr gute, engagierte und unkomplizierte Zusammenarbeit bei der Besetzung dieser für uns wichtigen Position herausstellen ... HARIBO

... Sie haben gezeigt, dass Sie über großes Einfühlungsvermögen bezüglich der Besonderheiten des tschechischen Marktes und der spezifischen Anforderungen unseres Unternehmens verfügen ... DRÄGER

... Wie schon zuvor, bei der erfolgreichen Besetzung der Position des Geschäftsführers für unsere russische Tochtergesellschaft, haben wie die Zusammenarbeit als zügig, engagiert und unkompliziert wahrgenommen ... VTG

... Als sehr positiv haben wir auch die professionelle Betreuung empfunden, mit der Sie uns und die Kandidaten vom Beginn der Suche bis zur Vertragsunterzeichnung begleitet haben ... HAVI Logistics



Unser Partner

» Hübner Management Consulting, Shanghai



Ralf HÜBNER Geschäftsführender Gesellschafter

Wir kennen Herrn Hübner bereits seit 20 Jahren als sehr zuverlässigen Partner, denn er führte ab 1998 unsere Niederlassung in Shanghai, die er im Jahre 2000 übernahm und als Hübner Management Consulting weiterführte. Inzwischen kann sein Unternehmen auf über 1.500 erfolgreiche Stellenbesetzungen zurückblicken.

Nach über 30 Jahren Präsenz vor Ort, in denen er zuerst als Repräsentant deutscher Unternehmen wertvolle Markterfahrungen sammelte, ist Herr Hübner heute ein gefragter Kenner Chinas und der ostasiatischen Region. Sein Executive Search Unternehmen ist mit Büros in Shanghai, Peking und Shenzen chinaweit aktiv und besetzt Management- und Spezialisten-Positionen überwiegend für deutsche Unternehmen der verarbeitenden Industrie. Herr Hübner spricht Chinesisch (einschließlich unterschiedlicher Dialekte), Englisch und Russisch.





Unsere Kontaktdaten

Dr. Berndt & Partner GmbH

Executive Search Eastern Europe RhinCenter · Rhinstr. 137A 10315 Berlin

Telefon: 030 5499 5311 Telefax: 030 5499 5313

office@drberndt.de www.drberndt.de

Amtsgericht Berlin-Charlottenburg HRB 48435

Geschäftsführer: Dr. Rainer Berndt